## TÁCTICAS

Saludar

¡Hola! ¿Qué tal? ¿Qué hay? ¿Cómo estás? ¿Cómo está usted? ¿Qué tal estás? ¿Qué tal está usted? ¿Cómo te va? ¿Cómo le va? ¿Qué tal te va? ¿Qué te cuentas?

Preguntar por la familia

¿Qué tal la familia? ¿Cómo está la familia? ¿Y la familia? ¿Qué tal todos?

. Despedirse

Adiós. Hasta luego. Hasta otro día. Hasta la vista. Hasta pronto. Hasta mañana. Hasta...

TACTICAS Llamar la atonción

Ove / Oiga. Para llamar la atención

en general.

Fíjate / Fíjese.

Para pedir al interlocutor que ponga especial atención en lo que va a escuchar. También se usa para pedir al interlocutor que mire o haga algo con atención.

Mira / Mire.

Para acercar al interlocutor.

Escucha / Escuche. Para asegurar la atención del interlocutor a nuestras palabras.

TÁCTICAS PEDIN INFORMACION ¿Me puedes/puede...? ¿Me podrías/podría...? ¿(Tú) sabes/(Usted) sabe...? ¿Sabe usted...?

TÁCTICAS PEDIT favores o servicios ¿Puedes hacerme un favor? ¿Podrías hacerme un favor? ¿Puedo pedirte un favor? ¿Me haces un favor? ¿Me harías el favor de...? ¿Me haría usted el favor de...? ¿¿Sería usted tan amable de...?

¿Podría (usted)...?

TÁCTICAS Contar algo Primero. En primer lugar. Antes que nada. Ante todo. Para empezar.

Después. Luego. A continuación. Después de eso.

Por fin. Finalmente. En último lugar. Por último. Para terminar.

TÁCTICAS Introducir un Tema ¿Te has enterado de...? ¿Qué sabes de...? ¿Qué pasa con...? Me gustaría. Quería. Querría. Quisiera.

TÁCTICAS

Destacar idea fundamente Lo más importante es que...

Lo fundamental que...

todo, Ante quiero destacar/señalar...

Lo que quiero que quede bien claro es que....

Algo que conviene tener en cuenta es... Que quede bien claro que... Sobre todo...